

Vertriebsinnendienstspezialist (m/w/d)

**Proaktive Unterstützung für erfolgreiche
Vertriebsaktivitäten und Kundenbetreuung**



Confiserie Rabbel

Wir sind ein **traditionsreiches Familien-Unternehmen**, das heute bereits in der 4. Generation geführt wird. Bereits 1907 duftete es in unserer **Confiserie** nach köstlichen Schokoladen, würzigem Honigkuchen, feinsten Gebäcken und Pralinen. Alle **Spezialitäten** aus unserem Hause werden von Liebhabern **traditionsreicher Backkunst** geschätzt. Natürlich bringen wir **neuste Technologien** in unsere tägliche Arbeit ein und haben uns zu einer **modernen Manufaktur** entwickelt. Unser Unternehmen **wächst seit Jahren kontinuierlich**. Daher stellen wir zur Erweiterung und zur Verstärkung unseres Teams einen **Vertriebsinnendienstspezialist (m/w/d)** ein.

Deine neue Herausforderung:

Kundenversther: Du überzeugst potenzielle Neue und Bestandskunden von unseren Produkten. Die Zufriedenheit unserer Kunden steht bei Dir an erster Stelle.

Teamplyer: Durch Deine Arbeit im Innendienst bist Du ein Netzwerker und öffnest Türen für gegenseitige Zusammenarbeit. Du bist in der Lage, Dich auf Deine Gesprächspartner einzustellen, die Bedürfnisse zu erkennen und diese in Lösungen umzusetzen.

Vertriebsaufgaben: Du unterstützt unser Vertriebsteam in der Betreuung und Beratung unserer Kunden und erfasst, sowie verarbeitest eingehende Bestellungen. Du repräsentierst die Confiserie Rabbel nach außen und berätst unsere Kunden nachhaltig und kompetent.

Durchblick: Du verfolgst und prüfst mögliche Chancen und neue Kunden. Wenn es um Deine Zielerreichung geht, gehst Du Deine Aufgaben mit Biss an.

Eigene Projekte: Bei innovativen Trends und Prognosen hast Du die Möglichkeit eigene Projekte zu bearbeiten. Bei uns kannst Du Deine Ideen direkt mit PS auf die Strasse bringen.

Wer bist Du?

Wortgewandt: Kommunikation läuft bei Dir, wie heiße Schokolade, Du bist wortgewandt, rhetorisch fit und stellst Dich flexibel auf verschiedene Ansprechpartner ein.

Bildung: Du strahlst vor Energie und hast bereits eine abgeschlossene Ausbildung im kaufmännischen Bereich oder verfügst über mehrjährige Vertriebs Erfahrung.

Persönlichkeit: Es erfüllt Dich mit Freude, die individuellen Wünsche unserer Kunden zu verwirklichen. Du bist strukturiert und zielstrebig und hast einen hohen Qualitätsanspruch. Du magst Herausforderungen und liebst den Wettbewerb.

Was tun wir für Dich!

Für Dich: Eine attraktive Vergütung sowie eine intensive, strukturierte Einarbeitungsphase und einen langfristig gesicherten Arbeitsplatz.

Selbstverwirklichung: Bei uns hast Du die Möglichkeit Dich persönlich Weiterzuentwickeln, Dich einzubringen und eigene Ideen zu verwirklichen und hierbei kannst Du auf unsere Unterstützung zählen.

Arbeitsplatzausstattung: Großzügige und moderne Infrastruktur (Software, Hardware, Gebäudekomplex, etc.). Modernste IT-Ausstattung etc.

Vorzüge Familienunternehmen: Unsere Unternehmenswerte sind liebevoll, ideenreich und virtuos. Weitere Must have´s findest Du auf unserer Homepage unter „Rabbel Privilegien“.

Für Rückfragen kannst Du jederzeit Deinen persönlichen Ansprechpartner Herrn René Wächter unter: 05404 9707 59 erreichen oder bewirbst Dich direkt bei uns: personal@rabbel.com.

